

センチュリー21新都市不動産では、 不動産業界でがんばりたい方を募集しています。

21

経験や知識が無くても大丈夫！

豊富な研修制度で

心構えやマナーから学べ、

確実にキャリアアップしていき、

資格も取得できます。



新入社員

組織の一員であることを自覚し、ビジネスマナーやコミュニケーションの基礎知識を身につけ、基本的な業務知識の習得を図りながら業務に従事する。

主任

上司にアドバイスをもらいながら積極的に行動し、問題解決のために努める。現場の中核として、会社の発展のために現場の指導と教育をしながら自身のスキルも上げていく。

課長

店長の補佐役として、職場の活性化に努め、実務を効率的かつ効果的な業務推進を図る。人材教育や部下の成長を支える職場づくりを進めていくうえで重要なポジションとなる。

店長

現場の統括責任者として、目標を掲げそれを達成していくために、社員の能力を最大限に発揮させること、職場全体のマネジメントや意識改革をおこなう。

部長・役員

これから目指していく会社の方向性・方針を戦略的に考え、状況や情勢を判断して実現に向けて構想・創出していく。役職者に落とし込み、収益力を高めていく。

お客様、仕事仲間からも 信頼される人に。

キャリアアップをしたいというのは誰しも考えていること。
株式会社 新都市不動産ではしっかりとしたキャリアアッププランを用意されています。
ただ目の前の仕事をこなす毎日を通しては自身の成長につながっていきません。
社員一人ひとりが目標と向き合い、はじめて実現できるものです。

新入社員研修で業界を知る

入社

セールス入門研修
マナー研修
スターティング研修

不動産を提供する立場としての心構えやマナーの研修をします。

～2ヶ月

不動産基礎知識研修
メール研修(初級)

知っておかなければならない知識やビジネスメールの研修をします。

～3ヶ月

売買仲介研修
資金計画
メール研修(上級)

不動産仲介、資金計画など実際に販売するにあたっての知識をつけてもらいます。

半年～1年

賃貸実務
売却査定研修
仲介実務

トレーナーからの実務研修や仕事をしていく上で気をつけるポイントなど実際の体験をもとに研修していただきます。

取得できる資格

損害保険募集人

損害保険会社や代理店に所属し、保険商品の販売や顧客のサポートなどを行うのが損害保険募集人です。損害保険募集人は、自社で扱う保険に関して、勧誘(営業)、商品の説明、契約の締結を行い、契約後は、契約の変更や解約の受付、事故発生時の連絡の受付などに対応します。

インテリアコーディネーター

インテリアや住宅や商品に関する幅広い知識・専門的な技術などを駆使し、家具やカーテン、照明等の商品をトータルにプロデュースすることがインテリアコーディネーターです。ヒアリングし、「こんな雰囲気の空間に住みたい」というアバウトな要望を具体的に住まい手のライフスタイルに合った住空間に導きます。

住宅ローンアドバイザー

「多様化している住宅ローンについて、的確なアドバイスを受けたい」、お客様のそんなニーズを満たすことができるのが住宅ローンアドバイザーです。あらゆる金融機関の状況を把握し、幅広い知識と公正な立場でお客様に住宅ローンのアドバイスができる、お客様のライフスタイルに関わる大切な資格です。

宅地建物取引士

不動産の売買をする中でアドバイスや契約をする専門職。宅地建物取引士の仕事は幅広く、重要事項や契約に対するの説明や記名。契約が成立したあとのサポートなど、一生に一度の不動産購入にあたって、お客様が不安にならないようアドバイスができます。

賃貸不動産経営管理士

賃貸不動産経営管理士とは、主に賃貸アパートやマンションなど賃貸住宅の管理に関する知識・技能・倫理観を持った専門家です。継続的かつ安定的で良質な管理サービスに対する社会的な期待や要望は多く、賃貸不動産の管理業務にかかわる幅広い知識を有する賃貸不動産経営管理士の活躍が期待されています。

競売不動産取扱主任者

不動産競売の専門家として、一般消費者に競売に対するアドバイス及びサポートが出来るのが競売不動産取扱主任者です。地元地域での「不動産のプロフェッショナル」として多くの競売不動産取扱主任者が一般消費者から絶大な信頼を得ています。

ファイナンシャルプランナー

ファイナンシャルプランナーは税金・保険・年金などの幅広い知識と視野を持ち、お客様の夢や希望を叶えるためのプロフェッショナルです。不動産のことから金融機関のことまで、お客様の人生設計にあわせて安心できる生活を送っていただくための最適な提案をします。

2級建築士

2級建築士は戸建住宅程度の規模であれば、木造、鉄筋コンクリート造、鉄骨造の設計をすることが可能です。戸建分譲を扱っている新都市不動産だからこそ、お客様の暮らしにあったプランを設計することもできる重要な役割となります。

お問合せ先

CENTURY 21 新都市不動産

〒710-0824 岡山県倉敷市白楽町101-7
Tel/Fax:086-423-4104/086-423-4105 Mail:info@shintoshi4104.co.jp

センチュリー21の加盟店は、すべて独立・自営です。

採用情報

採用までの流れ



職種 不動産売買営業

仕事内容	弊社の物件データから物件(商品)になっている不動産の「住宅・マンション・土地」を探されているお客様、ご購入を検討されているお客様にご希望に近い物件をご提案する、お客様に喜んでいただけるお仕事です。
やりがい	不動産売買営業は、不動産をご売却されたお客様や新しい住宅をご購入したいお客様等、不動産営業を通じて、お客様の新しい生活をご提案いたします。ご契約ができた際は、達成感と大きな自信を得ることができます。お客様から感謝されることも多く、仕事を頑張る源となります。
勤務地	岡山県倉敷市白楽町101-7
勤務時間	10:00～19:00
給与	月収19万3500円～25万円+歩合+各種手当(試用期間あり/1～3ヶ月・日給8,000円程度)
諸手当	資格手当(宅地建物取引士・ファイナンシャルプランナー・2級建築士など)、家族手当、通勤手当
給与改定	年1回 人事評価制度による
賞与	あり 前年度実績年2回2ヶ月
休日休暇	毎週水曜日他、ローテーション休日あり(火水・水木・月水)他・夏季・年末年始・GW休暇、有給休暇
保険	各種社会保険完備
福利厚生	外部研修への参加、社内各種のレクリエーション
応募資格	高卒以上、40歳以下(長期勤務によるキャリア形成を図る観点から、若年者等の募集・採用するため)、PC使える方、普通自動車免許

職種 不動産賃貸営業

仕事内容	お部屋探しのお客様にご希望に合ったお部屋探しのご提案とご紹介をしていただく、お客様に喜んでいただけるお仕事です。
魅力	物件やお客様など、たくさんの出会いがある賃貸営業スタッフ。様々な物件を臨機応変に対処していくことは成長につながり、業績にも表れてきます。物件のご紹介は、お客様の新生活のお手伝いとなることが多く、お客様目線のご提案でいただく「ありがとう」の一言が仕事のやりがいとなります。
勤務地	岡山県倉敷市白楽町101-7
勤務時間	10:00～19:00
給与	月収19万3500円～25万円+歩合+各種手当(試用期間あり/1～3ヶ月・日給8,000円程度)
諸手当	資格手当(宅地建物取引士・ファイナンシャルプランナー・2級建築士など)、家族手当、通勤手当
給与改定	年1回 人事評価制度による
賞与	あり 前年度実績年2回2ヶ月
休日休暇	毎週水曜日他、ローテーション休日あり(火水・水木・月水)他・夏季・年末年始・GW休暇、有給休暇
保険	各種社会保険完備
福利厚生	外部研修への参加、社内各種のレクリエーション
応募資格	高卒以上、40歳以下(長期勤務によるキャリア形成を図る観点から、若年者等の募集・採用するため)、PC使える方、普通自動車免許

お問合せ先

CENTURY 21 新都市不動産

〒710-0824 岡山県倉敷市白楽町101-7
Tel/Fax:086-423-4104/086-423-4105 Mail:info@shintoshi4104.co.jp

センチュリー21の加盟店は、すべて独立・自営です。

センチュリー 21 店舗の求人情報はコチラ▶